

Negocjacje w języku angielskim

Oto wyrażenia, których użyjesz, aby...

rozpocząć spotkanie:

- **Let's get started, shall we?** – Zaczniemy, dobrze?
- **Shall we begin?** – Czy możemy zacząć?
- **I'd like to start by discussing...** – Chciałbym zacząć od omówienia...

złożyć ofertę:

- **My proposal includes...** – Moja propozycja obejmuje...
- **I can offer you a...** – Mogę zaoferować Ci...
- **I'm prepared to offer...** – Jestem gotów zaoferować...

poprosić o wyjaśnienie:

- **Could you explain that in more detail?** – Czy mógłbyś wyjaśnić to bardziej szczegółowo?
- **Could you clarify that point, please?** – Czy mógłbyś wyjaśnić ten punkt?
- **What would that look like in practice?** – Jak to wyglądałoby w praktyce?

zgodzić się:

- **I'm in full agreement on this.** – W pełni się z tym zgadzam.
- **That sounds reasonable.** – To brzmi rozsądnie.
- **I can agree to that.** – Mogę się na to zgodzić.



Negocjacje w języku angielskim

Oto wyrażenia, których użyjesz...

wyrazić niezgodę:

- **I'm afraid I can't agree to that.** – Obawiam się, że nie mogę się na to zgodzić.
- **I can't agree to those terms.** – Nie mogę zgodzić się na te warunki.
- **I have some concerns with that proposal.** – Mam pewne obawy dotyczące tej propozycji.

złożyć kontrofertę:

- **I'd like to suggest an alternative.** – Chciałbym zaproponować alternatywę.
- **How about I propose...** – A może proponuję...
- **Would you be willing to accept... instead?** – Czy byłbyś skłonny zaakceptować... zamiast tego?

zakończyć rozmowę:

- **Let's go over the final details.** – Omówmy ostatnie szczegóły.
- **I just want to double-check the agreement.** – Chcę tylko jeszcze raz sprawdzić umowę.
- **I'm ready to move forward with the agreement.** – Jestem gotów przystąpić do realizacji umowy.

